

Son profil / parcours

Il habite : Bonchamp-lès-Laval

Age : 40 ans

Sa formation : Diplôme de Comptabilité et Gestion (2009).

Licence 1 Economie et Gestion (2006).

Bac Scientifique (2005).

Parcours professionnel : 15 ans d'expérience, je pilote 13 départements, 160 M€ de CA et 100 collaborateurs.

Fils de restaurateurs et petit fils d'éleveurs, j'ai grandi en Mayenne, un pied dans une cuisine et l'autre dans les champs.
Je porte des valeurs fortes de travail, d'engagement et de terrain.

Expert en stratégie commerciale et management, je suis reconnu pour ma capacité à embarquer, structurer et faire réussir mes équipes avec exigence et proximité.

Secteur : Commerce de gros de produits alimentaires et boissons.

Juillet 2021 - Actuellement :

Directeur Commercial,

Direction commerciale de la région Ouest (13 départements), 160M€.

Management opérationnel : 100 personnes dont 12 managers.

Élaboration et mise en œuvre de la stratégie commerciale et les plans d'action correspondants.

Conception et déploiement des offres et méthodes commerciales de conquête et de fidélisation.

Uniformisation des méthodes et des pratiques managériales pour monter en compétences les équipes.

Audit des processus.

Juillet 2018 - Juin 2021 :

Chef des Ventes Restauration Commerciale,

Management opérationnel : 12 personnes, 20M€.

Recrutement, formation et animation des forces de vente.

Prospection et suivi des grands comptes régionaux.

Référent régional pour la Restauration Commerciale (01/01/2020).

Meilleure équipe nationale en termes de résultats.

Janvier 2017 - Juin 2018 :

Compte clé Premium

Déploiement et développement de l'offre commerciale Premium.

Recrutement et coaching de l'équipe de Comptes Clés Premium.

Croissance de CA > 1M€ chaque année.

Février 2014 - Décembre 2016 :

Commercial RHF

Augmentation du CA de 700K€ en deux ans

Meilleur vendeur TGT Ouest 2015 et 2016

Secteur : Hôtellerie

Septembre 2009 - Janvier 2014 :

Responsable Restauration - Ibis Euromed Marseille.

Ass. Responsable Restauration - Ibis Gare St Charles.

F&B Team Member - Novotel Paddington Londres.

Société recherchée

- Titre société recherchée : Commerce et distribution / Agroalimentaire / Hôtellerie / Restauration / ...
- Secteurs d'activité recherchés : Commerce et distribution , Agroalimentaire , Hôtellerie , Restauration et Restauration rapide
- Description société recherchée : Je recherche un projet me permettant d'entreprendre pour moi, après plus de 15 ans d'intrapreneuriat au sein de l'entreprise où je suis encore salarié aujourd'hui.
- Idéalement dans l'univers de l'alimentaire et du CHR, qui me passionne.
- Localisations recherchées : Je suis passionné par le travail et par les relations humaines.
France (33) , Bretagne (06) , Pays-de-la-Loire (18)
- Valorisation recherchée : 300k€ à 5000k€
- Montant de son apport : 150k€
- Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :
- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
 - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
 - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement