

Partenariat Logistique & E-Commerce pour un Groupe de lithothérapie et pierres naturelles

Postée le **04/02/2026**

Présentation du partenariat

Type de partenariat recherché

Commercial
Industriel
Développement

Description de l'activité recherchée

Un acteur majeur du marché de la lithothérapie et des pierres naturelles recherche un commerçant ou une structure professionnelle déjà implantée dans la vente de produits liés au bien-être, idéalement dans les domaines de la lithothérapie, minéraux, bijoux ou accessoires, pour assurer la gestion complète de sa logistique e-commerce et d'une partie du son service client.

Le partenaire idéal dispose :

- D'un local commercial ou d'un espace de stockage sécurisé (minimum 30 à 40 m²).
- D'une équipe formée ou formable pour la préparation et l'expédition de commandes.
- D'une expérience dans la gestion de stock et la vente au détail.
- De compétences de base en outils informatiques (impression d'étiquettes, utilisation d'un back-office).
- D'une assurance RC professionnelle à jour.

La mission principale : réceptionner et stocker les produits (plus de 10 000 références), préparer et expédier entre 1 200 et 3 500 commandes par mois, gérer le Click & Collect et traiter le SAV (email et physique).

Le tout dans le cadre d'un partenariat rémunéré à la tâche, avec exclusivité sur les produits de la société en lithothérapie, formation et support continu, et un volume d'activité garanti.

Zone recherchée : Charente, Charente-Maritime, Aquitaine, Paris.

Raison du partenariat

Le groupe, propriétaire d'une marque et de plusieurs enseignes spécialisées, connaît une forte

croissance e-commerce avec un volume compris entre 1 200 et 3 500 commandes mensuelles. Afin de fluidifier ses expéditions, améliorer son service client et développer un réseau physique de proximité, ce groupe recherche un partenaire local capable de prendre en charge la gestion complète des stocks, de la préparation/expédition et du SAV.

Ce partenariat permet de déléguer efficacement ses opérations physiques tout en assurant une qualité constante, de réduire ses délais de livraison et d'apporter un trafic supplémentaire au partenaire via sa stratégie de drive-to-store.

Partenaire recherché

Partenaire recherché : **une société**

Chiffre d'affaires : **100 k€ < CA < 2 000 k€**

Nb de collaborateurs : **2 < nb < 100**

Localisation(s) souhaitée(s) : **Charente, Charente Maritime**

Initiateur du partenariat

Initiateur de partenariat

une société mature (plus de 10 ans d'existence)

Informations sur la société qui recherche

ancienneté de la société : **plus de 10 ans**
Chiffre d'affaires : **800 k€**
Résultat net : **Résultat net société**
Nb collaborateurs : **3**
Localisation(s) souhaitée(s) : **Charente**

Description de son activité

Le Groupe est un acteur majeur du marché de la lithothérapie et des pierres naturelles, reconnu nationalement depuis plus de 10 ans (cité par BFM, Le Figaro, Forbes...). Il propose plus de 10 000 références en bijoux, minéraux et accessoires, expédiées en France et à l'international. Sa croissance e-commerce (+ multi-marques) nécessite la mise en place d'un partenaire logistique local capable de gérer le flux quotidien des commandes, le stock et une partie du service client.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Il n'y a pas d'éléments complémentaires concernant cette annonce.

Concernant ce partenariat, la société est en recherche active.