

Description générale

Fiche d'identité de la société

Type d'actif : Licence

Localisation du siège : Seine Maritime, Haute-Normandie, France

Résumé général de l'activité

Secteur : Logiciel / systèmes, conseil informatique et distribution.

Actif proposé à la vente : Reprise de la société qui donne droit à l'exploitation d'un contrat de distribution avec un acteur majeur de l'électronique (partenariat exclusif) pour un logiciel de pilotage de la performance industrielle à destination des chefs d'équipe (indicateurs de performance automatisés ou non, planning d'actions, passage de consignes, messages inter-équipes / services..).

Le partenariat de distribution offre une crédibilité industrielle, et accès au réseau de distribution potentiel.

Localisation : Rouen / France.

Le produit est déjà développé et est à un stade opérationnel qui nécessite une force commerciale pour déployer la solution à l'échelle chez des clients industriels, c'est un gain de temps significatif pour l'acheteur dans un secteur où la concurrence est déjà bien installée.

Il y a encore du potentiel de développement de nouveaux modules dans l'application pour répondre aux besoins des clients (résolution de problèmes, etc...)

Il y a une possibilité de racheter 50% de la propriété intellectuelle pour l'inclure comme actif dans l'activité, sachant qu'elle appartient à une personne physique indépendante de la société à reprendre.

La société est récente (2023) avec un modèle économique qui produit peu de charges grâce au partenariat avec un industriel qui prend en charge la partie développement (développeurs mis à disposition dans le cadre du contrat de distribution contre rétrocession), capital social de 20 000 €.

A propos de la cession

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA				
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation			-15	
Résultat net			-20	
Nb. de personnes				

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

ETI / PME

Concurrence

Concurrents présents depuis plus de 5 ans, générant plusieurs millions de chiffre d'affaires.
Marché des ETI / Grands groupe presque saturé mais encore un gros potentiel sur les PME en France.

Points forts / faibles

Points forts

Contrat de distribution signé avec un industriel de premier rang.

Points faibles

Limites / points à compléter :

Effort nécessaire pour finaliser le market fit, support et scaling, des premiers leads commerciaux

encourageants.

CA non encore généré : Potentiel à exploiter (commercialisation, montée en charge).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **50 k€ k€**

Compléments, spécificités

Reprise de la structure et par voie de conséquence du contrat de distribution avec Etria pour l'intégrer dans l'offre SaaS de votre client avec un ticket à moins de 50 k€.

Reprise de la propriété intellectuelle (PI) intégrale de la solution appartenant à notre partenaire industriel (propriétaire de la PI) pour un ticket de moins de 150 k€.

Reprise des deux possibles aussi.

NDA possible pour échanges plus détaillés.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Opportunité pour un éditeur de logiciel, un intégrateur industriel ou un acteur de la performance industrielle / Industrie 4.0 souhaitant internaliser rapidement un produit validé.