

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Bourgogne, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise implantée depuis plusieurs décennies, qui réalise un CA de plus de 3 millions d'€.

Vente auprès d'une clientèle B2C et B2B d'équipements et de consommables pour les professionnels de l'hôtellerie, la restauration et les collectivités.

15 salariés en place, expérimentés.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		4 900	4 900	
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation		260	200	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Résultat net		205	155	
Nb. de personnes		15	15	

Autres chiffres

Fonds propres : 1 250 k€

Intitule_dettes : 130 k€

Trésorerie nette : 200 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Société connue et reconnue sur le marché avec plus de 50 ans d'existence. Elle jouit d'une très bonne notoriété quant à la qualité de tous ses produits ainsi que de sa qualité de services.

Concurrence

Très faible concurrence sur les marchés visés. La société n'a que peu de concurrence sur son segment exploité.

Points forts / faibles

Points forts

Société connue et reconnue sur le marché avec plus de 50 ans d'existence. Elle travaille des niches laissées par la concurrence.

Entreprise saine et rentable.

Portefeuille clients solide et fidèle.

Belle notoriété régionale dans un secteur à besoin constant.

Accompagnement possible du cédant.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 448 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **500 k€ k€**

Compléments, spécificités

Honoraires partagés entre le cédant et le repreneur.

Honoraires charge acquéreur de 58 800 € TTC soit 4.2 % TTC.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

Repreneur individuel ou professionnel du secteur CHR ou distribution B2B et B2C.

Groupe en croissance externe souhaitant intégrer une entité agile avec de solides bases.

Investisseur en quête d'une PME bien gérée avec potentiel de développement (offre produit, e-commerce, zone géographique).