

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Ile-de-France, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Organisme de formation professionnelle dédié aux métiers de GSS et GSA en Île-de-France, réalise 2,5 M€ chiffre d'affaires en 2026 et 1,2 M€ de résultat d'exploitation.

L'entreprise, certifiée Qualiopi, est positionnée sur la montée en compétences dans les métiers de la filière commerciale.

Elle s'adresse aux :

- jeunes demandeurs d'emploi, insertion et salariés en reconversion,
- pôle emploi et grandes entreprises.

Formations pouvant être suivies en initiale ou en continue :

- Contrats d'apprentissage (75% - 1,85 M€),
- Contrats de professionnalisation (25% - 0,65 M€).

Formations financées par les OPCO.

L'entreprise délivre des titres certifiés RNCP, en location auprès du Ministère du Travail allant du niveau 3 à 6, et qui constituent le cœur du portefeuille.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			2 500	2 600
Marge brute			2 300	2 400
EBE			1 200	1 250
Résultat exploitation			1 150	1 200
Résultat net			900	900
Nb. de personnes			9	9

Autres chiffres

Fonds propres : 900 k€

Trésorerie nette : 100 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Parmi les leaders sur le marché de la formation GSS/GSA. La société a une forte capacité de développement avec le développement du e-learning car les clients font des demandes en dehors de l'IDF.

Concurrence

Les CCI et autres sociétés de formation. La société est sur un marché de niche.

Points forts / faibles

Points forts

7% de croissance dans un marché en stagnation ces dernières années, la société fait preuve de résilience notamment car elle touche un marché en fort besoin de main d'oeuvre.

L'entreprise a une marge d'EBE de 45% et 40% de marge de REX sur les dernières années et les années futures avec la mise en place de nouveaux partenariats notamment.

Réseau de +250 partenaires constituant un moteur clé de sécurisation des contrats de formation.
La société bénéficie d'un réseau de groupes nationaux de GSS et GSA mais également de GSS et GSA indépendants.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **1 000 k€ k€**

Compléments, spécificités

Fondamentaux financiers solides : 7% de croissance, 45% d'EBE, 40% de REX.

Avec +580 élèves / an, un taux de réussite > 80% et un taux de satisfaction > 90%, la société s'appuie sur une équipe de 9 collaborateurs ainsi que sur des formateurs externes.

Réseau de +250 partenaires constituant un moteur clé de sécurisation des contrats de formation.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale