

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Moins de 5 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Plateforme financière intelligente conçue pour les PME européennes opérant à l'international.

La société répond à un problème structurel et massif : 82% des PME font face à des difficultés de trésorerie et les outils bancaires traditionnels sont incapables de leur fournir la visibilité, la réactivité et l'infrastructure multi-devises dont elles ont besoin pour croître.

La société propose un système d'exploitation financier complet - comptes multi-devises, paiements instantanés, prévisions de trésorerie par IA et crédit court terme - accessible via une interface unifiée.

La société se positionne dès le départ comme un partenaire financier à 360° pour les PME internationales.

Front office totalement opérationnel (mobile + web).

Architecture scalable.

Go-to-market prêt à être activé.

L'entreprise entre en phase d'accélération.

Elle n'ouvre pas un tour large. Elle structure un cercle restreint d'investisseurs stratégiques capables de comprendre :

- la valeur d'une infrastructure réglementaire prête,
- la puissance d'une couche IA native sur les flux financiers PME,
- l'effet de levier d'un marché mal servi de plusieurs centaines de milliards.

Ce n'est pas un projet fintech. C'est un actif stratégique.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi
La société travaille à l'export

A propos de la levée de fonds

Type d'opération : Renforcement des fonds propres
Explication de la levée de fonds : Développement business.
Montant recherché : 2000 k€
Participation proposée : Minoritaire ou majoritaire

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		0	0	
Marge brute				
EBE		0	0	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes				

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le modèle bancaire PME actuel est structurellement condamné. Les acteurs traditionnels sont trop lourds. Les néobanques sont trop superficielles. La société a construit ce qui vient après : Une infrastructure financière intelligente, pensée pour remplacer la banque opérationnelle des PME européennes. La société cible les PME de 5 à 500 salariés opérant à l'international ou avec des flux multi-devises. En France, ce segment représente environ 500?000 entreprises. À l'échelle européenne (France, Allemagne, Espagne, Italie, Benelux, UK), le SAM est estimé à 5 millions de PME, représentant un potentiel de revenus de 4,2?milliards d'euros.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Données propriétaires (Data Moat)

L'agrégation des flux financiers, comptables et de paiement alimente des modèles IA de plus en plus précis - un avantage qui se renforce avec chaque nouveau client (effet flywheel).

Coûts de switching élevés (Switching Costs)

L'intégration profonde avec les ERP et la comptabilité rend le changement de plateforme coûteux en temps et en données.

Licence réglementaire (Regulatory Moat)

La roadmap vers une licence ACPR/EME puis bancaire crée une barrière à l'entrée significative.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Compléments, spécificités

Présentation du BP sur demande.

Profil d'investisseur

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur l'investisseur

Une position d'investissement structurante dans la future architecture financière des PME européennes est recherchée ; un échange est envisagé.