

Vente et préparation de matériel de ski haut de gammePostée le **12/03/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Haute-Savoie, Rhône-Alpes, France**Résumé général de l'activité**

Magasin spécialisé dans la vente et la préparation de matériel de ski haut de gamme.

Créée il y a plus de 30 ans en Haute-Savoie, la société bénéficie d'une forte notoriété auprès d'une clientèle exigeante composée de skieurs professionnels, compétiteurs et amateurs de haut niveau.

L'entreprise se distingue par une expertise technique reconnue dans la préparation de skis de compétition, constituant un véritable facteur de différenciation sur son marché.

L'activité s'appuie sur un point de vente de 1 000 m², comprenant :

- un espace de vente de 300 m²,
- un atelier dédié à la réparation et à la préparation technique des skis,
- des réserves et bureaux.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'INPI

La société travaille à l'export

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 500	
Marge brute			700	
EBE			35	
Résultat exploitation				
Résultat net			25	
Nb. de personnes			4	

Autres chiffres

Fonds propres : 375 k€
Intitule_dettes : 30 k€
Trésorerie nette : 65 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le magasin bénéficie d'une localisation stratégique avec une excellente visibilité et un accès rapide aux principales stations de ski. Un site e-commerce complète l'activité et représente 13 % des ventes.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Forte notoriété.
Image forte auprès des skieurs compétiteurs.

Activité sur toute l'année.

Exclusivité d'une machine de préparation de ski.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 050 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

Compléments, spécificités

L'entreprise réalise un chiffre d'affaires de 1,5 M€ en 2025 avec une marge commerciale d'environ 40 %.

L'équipe est composée de 3 salariés permanents, renforcés par 2 saisonniers en période hivernale.

L'EBE retraité s'élève à 125 k€.

Il y a 3 salariés et 2 saisonniers.

Cession de 100 % des titres :

Prix de vente HAI TTC : 1 100 948 €.

Prix de cession des parts : 1 050 500 €.

Honoraires : 9,6 % TTC (8 % HT) du prix de cession, partagés à parts égales entre cédant et acquéreur.

Honoraires à la charge de l'acquéreur : 50 448 € TTC (42 040 € HT).

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale