

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL

Ancienneté de la société : Entre 5 et 10 ans

Localisation du siège : Aube, Champagne-Ardenne, France

Résumé général de l'activité

Une marque spécialisée dans la fabrication artisanale de cadres et fourches haut de gamme.

Les vélos de la marque allient innovation technologique et savoir-faire artisanal.

1er prix du concours de Machines 2021.

Clientèle nationale et internationale.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	40	70	40	
Marge brute				
EBE	2	10	5	
Résultat exploitation	-1	5	-5	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Résultat net	-1	5	-5	
Nb. de personnes	1	2	1	1

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est positionnée sur un marché de niche du vélo haut de gamme fabriqué en France. Chaque année, environ 3 millions de vélos neufs sont vendus en France. 99,9% proviennent d'Asie, seulement quelques 2 000 sont fabriqués localement, principalement par des structures artisanales spécialisées. La société se situe sur ce segment premium, avec une offre différenciante basée sur la qualité de fabrication, la personnalisation et l'authenticité du "Made in France". Ce positionnement répond à une demande croissante pour des produits durables, traçables et à forte valeur ajoutée.

Concurrence

La concurrence se situe principalement sur le segment du vélo haut de gamme, avec des acteurs positionnés sur la performance, le design ou l'artisanat. Les principaux concurrents sont des marques premium ou des ateliers spécialisés, souvent reconnus dans des communautés passionnées (cyclisme sportif, gravel, vélo sur mesure). La différenciation se fait essentiellement par : - La qualité de fabrication, - L'identité de marque, - Le design, - La relation avec la communauté de passionnés.

Points forts / faibles

Points forts

- Seul vélo au monde en inox 3D.
- Image de marque reconnue au sein de la communauté cycliste et des passionnés de vélo haut de gamme (grâce notamment au 1er prix du CDM 2021).
- Fabrication française dans un secteur largement dominé par l'importation.
- Produits uniques et différenciants, avec une forte identité.

Points faibles

- Communication et marketing encore insuffisamment développés, limitant la visibilité auprès d'un public plus large.
- Absence de stratégie marketing structurée permettant d'exploiter pleinement le potentiel de la

marque.

Développement commercial principalement organique jusqu'à présent, laissant un fort potentiel de croissance pour un repreneur disposant de compétences marketing ou commerciales.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **60 k€ l'immobilier est compris dans le prix de cession.**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **50 k€ k€**

Compléments, spécificités

La dernière année d'activité à été consacrée à la R&D, d'où la baisse de CA par rapport à n-1.

Forte croissance avec des résultats financiers impactés par les investissements en innovation et en équipement.

Prix de vente Fonds/Parts : 60 k€.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale