

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise de travaux publics spécialisée en réseaux humides, bénéficiant d'une implantation historique et d'une solide réputation locale.

La société intervient principalement auprès d'acteurs publics et privés pour des travaux de réseaux et de génie civil.

Elle s'appuie sur une équipe qualifiée et un parc matériel adapté lui permettant de répondre à des chantiers techniques variés.

L'activité est en croissance et repose sur une clientèle fidèle, assurant une bonne visibilité.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			6 100	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE			350	
Résultat exploitation				
Résultat net			200	
Nb. de personnes			45	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société s'appuie sur un savoir-faire technique reconnu dans la réalisation de chantiers de travaux publics, notamment en réseaux humides et génie civil. Elle intervient sur des projets variés nécessitant une bonne maîtrise des contraintes opérationnelles et réglementaires. Son positionnement repose sur la qualité d'exécution, la réactivité des équipes et sa capacité d'adaptation face aux exigences des clients, dans un environnement concurrentiel structuré, lui permettant de maintenir une activité régulière et des relations commerciales durables.

Concurrence

La clientèle est composée majoritairement de donneurs d'ordres publics et privés, avec une présence de clients récurrents assurant une visibilité récurrente sur l'activité. La société a su développer des relations commerciales durables grâce à la qualité de ses prestations, son savoir-faire technique et sa réactivité, favorisant ainsi la reconduction régulière des contrats. Cette fidélisation constitue un atout structurant pour l'entreprise, qui bénéficie d'un flux d'activité relativement stable tout en conservant des opportunités de développement commercial.

Points forts / faibles

Points forts

Le développement commercial constitue un levier de croissance identifiable pour la société, notamment à travers l'élargissement du portefeuille clients et le renforcement de la présence sur certains marchés.

La structure actuelle et la qualité des équipes permettent d'envisager une montée en puissance progressive de l'activité dans de bonnes conditions.

A moyen terme, une structuration accrue de l'organisation et des démarches commerciales pourrait contribuer à soutenir durablement la croissance et à améliorer la visibilité de l'entreprise.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale