

Traiteur événementiel BtoB

Postée le **02/04/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Localisation du siège : Yvelines, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Traiteur événementiel essentiellement B2B :

- B2B évènementiel : 91%.
- Boutiques (snacking) : 7%.
- B2C évènementiel : 2%.

26% du CA via Appel d'offre.

Activité :

- 54% Prestations évènementielles.
- 24% Plateaux repas.
- 21% Prestations matériel.

L'entreprise dispose d'une importante capacité de production annuelle d'1 million de pièces cocktail et de plus de 40 000 plateaux-repas.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			4 600	
Marge brute			3 000	
EBE			300	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			34	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Une structure à taille humaine, réactive et stable (40% des effectifs ont plus de 5 ans d'ancienneté), capable de proposer des offres sur-mesure et d'absorber des forts pics d'activité lors de grands évènements.

Une internalisation de toute la chaîne de valeur grâce à un outil métier sur-mesure.

Un portefeuille clients large et multisectoriel comprenant des références prestigieuses (universités/grandes écoles, etc.) et assurant une forte récurrence d'activité.

Des gammes de plateaux-repas performantes servant de levier (point d'entrée) pour assurer des prestations événementielles de grande qualité.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale