

Location longue durée de véhicules hybrides & électriques pour les professionnels de la mobilité

Postée le **10/04/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : EURL
Ancienneté de la société : Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège : Ile-de-France, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise indépendante spécialisée dans la location longue durée de véhicules hybrides et électriques à destination des professionnels de la mobilité.

La société présente plusieurs atouts majeurs :

- un positionnement spécialisé sur la location longue durée de véhicules hybrides et électriques à destination des professionnels de la mobilité,
- une offre flexible, accessible et compétitive, pensée pour répondre aux contraintes d'usage et de financement de sa clientèle,
- un modèle récurrent fondé sur des contrats longue durée offrant une bonne visibilité sur l'activité,
- une organisation internalisée, réactive et orientée service, soutenue par une acquisition commerciale digitale et multicanale performante,
- une trajectoire de très forte croissance déjà convertie en rentabilité, dans un marché porté par des tendances structurelles favorables.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		1 300	4 000	
Marge brute			1 300	
EBE		200	950	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			9	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se distingue par une offre de location longue durée flexible et compétitive, conçue pour répondre aux besoins spécifiques des professionnels de la mobilité. Son positionnement spécialisé, la qualité de son parc, sa réactivité commerciale et son accompagnement sur toute la durée du contrat lui permettent de se différencier des acteurs traditionnels et de favoriser la fidélisation de sa clientèle.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Positionnement différenciant sur la location longue durée de véhicules à faibles émissions pour les professionnels.

Base de revenus récurrents offrant visibilité et potentiel d'effet d'échelle.

Offre accessible, flexible et compétitive, conçue pour répondre aux contraintes spécifiques de la clientèle.

Parc récent soutenant l'attractivité commerciale et la qualité de service.

Stratégie d'acquisition digitale performante, combinée à une forte proximité commerciale.

Organisation intégrée assurant un pilotage réactif de la relation client.

Levier institutionnel facilitant le financement et soutenant la conversion commerciale.

Croissance très soutenue et rentabilité déjà démontrée.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Fonds d'investissement